

# CASE HISTORY



**BENANTI**

## **L'azienda**

Benanti è un'azienda storica fondata nel 1988 dal Cavaliere del Lavoro Giuseppe Benanti con l'obiettivo di raggiungere per la prima volta altissimi standard qualitativi attraverso la produzione di vini di eccellenza da varietà autoctone etnee: il Carricante, il Nerello Mascalese ed il Nerello Cappuccio. I vigneti sono ubicati su quattro versanti del vulcano nei comuni di Castiglione di Sicilia, Milo, Viagrande e Santa Maria di Licodia, per rappresentare l'unicità e la grande diversità di più sottozone della DOC Etna. Riconosciuto universalmente dagli addetti ai lavori e dagli appassionati come pioniere dell'Etna d'eccellenza, Benanti ha ispirato negli anni diversi produttori. Riconoscimenti quali quello di Cantina dell'Anno del Gambero Rosso, i diversi Tre Bicchieri e le numerose menzioni su pubblicazioni di riferimento quali Wine Spectator, Decanter ed altre hanno contribuito in maniera significativa a dare visibilità alla regione vinicola etnea. La produzione ammonta a 160.000 bottiglie, il 70% delle quali è esportato in 40 mercati. Pietra Marina Etna Bianco Superiore, Rovittello Etna Rosso e Serra della Contessa Etna Rosso, vere pietre miliari della produzione vinicola del vulcano, sono i vini storici dell'azienda. Eleganza, carattere, anima, equilibrio e tipicità: questo è ciò che non deve mai mancare nei vini Benanti.

## **Situazione**

I numeri parlano da soli: Benanti ha puntato al mercato estero e quando si affronta l'internazionalizzazione un management di esperienza e oculato, sa che la presenza di un sistema ERP in azienda semplifica le procedure, abbassa i costi e, verso il mercato estero, dà un'immagine di un'organizzazione e una struttura adeguati al panorama straniero.

L'obiettivo era arrivare ad un sistema integrato e altamente automatizzato dove tutti i comparti aziendali non replicano dati su fogli Excel ma gli stessi dati li rendono disponibili agli altri comparti aziendali in tempo reale.





# CASE HISTORY



BENANTI

## Obiettivi

Il passaggio da un pacchetto software standard ad un'applicazione specifica per il settore vinicolo doveva permettere la produzione on line di DAA e invii Accise con pochi click, la gestione integrata cantina/magazzino senza doppie imputazioni con passaggi manuali, la contabilità analitica, in generale, la semplicità d'uso e un supporto minimo dall'assistenza tecnica, con evidenti risparmi sui costi dei servizi. Inoltre, la necessità di produrre documentazione confacente alle richieste del mercato estero era un altro dei punti da implementare. E in ultimo, ma non per importanza, implementare un corretto sistema di gestione degli ordini secondo un workflow implementato dalla stessa azienda, portando gli utenti del sistema a controllare i dati, piuttosto che a imputarli.

## Soluzione

Dopo alcune attività di import dati dalla vecchia soluzione software e alcune riunioni di preparazione alla struttura dati, nel giro di 20 giorni dall'avvio delle attività, l'azienda è stata in grado di fatturare secondo i nuovi paradigmi, di registrare agevolmente le fatture passive, di avere una situazione di bilancio sempre allineata. L'automazione degli adempimenti telematici ha permesso il totale affrancamento da consulenti esterni e ridotto all'osso le spese di assistenza



software, e finalmente il management è in grado di guardare le statistiche di vendita secondo i vari schemi linee->referenze->singoli prodotti a cartone e ovviamente, il numero di bottiglie per area, mercato, cliente italiano ed estero. Tutto questo in tempo reale.

LookOut è riuscito ad adattare le applicazioni nate per la medio e grande industria ad una realtà con un solido background produttivo ma con un numero di bottiglie sicuramente puntato alla qualità e a passi produttivi oculati. Ma tutte le aziende, grandi o piccole che siano, si pongono tutti gli stessi problemi, maggiore controllo con un numero di risorse umane, gli utenti, ridotti al minimo per migliorare la redditività.

Antonio Benanti: *"Speravo, ma non immaginavo, che l'implementazione di LookOut, al netto dei soliti problemi iniziali, andasse così spedita e si mettessero a regime le applicazioni iniziali in poco tempo. C'è ancora tanto da esplorare, LookOut dispone di una grande quantità di applicazioni e a poco a poco confido di riuscire a controllare la nostra azienda in qualsiasi parte del mondo mi trovi"*.